

«استقرار سعر الصرف» مفتاح التوازن المالي ومؤشر على تعافي الاقتصاد



www.alamalmal.net



8 صفحات
5 جنيحات



سوق المال تتأرجح بين ارتفاع أسعار الأسهم وانخفاض «مضاعفات الربحية»

المؤشر 07

صادرات الأسمدة تقود طفرة الأسهم في البورصة خلال 2025

الحظر لصالح المزارعين.. وقف استيراد السكر 3 أشهر بعد طفرة إنتاج تاريخية وهبوط قياسي للأسعار

استشار زراعي 08

التمور المصرية تغزو الأسواق العربية والآسيوية بأصناف جديدة وتعبئة متطورة

تجارة وصناعة 2-3



مايكل جمال:

الصادرات المصرية للبرازيل ارتفعت لـ 878.76 مليون دولار حتى يوليو 2025



محمد أبو الخير:

نستثمر 4 مليارات جنيه في مجمع صناعي جديد ونصدر 50% من الإنتاج لـ 65 دولة



خالد صبري:

46 مليون جنيه خسائر بعد رفع سعر الدولار والمخازن توفر احتياجاتها "على النوتة"



سعيد إمبابي:

الذهب الصيني ابتكار يغير وجه صناعة المجوهرات عالميا ونسبة نقائه 99.9%

فري لانسر أو بتبدي مشروعك؟

افتح حساب الشمول المالي الدولارى للنشاط الاقتصادي ببطاقتك الشخصية فقط وانجز كل معاملاتك

فتح الحساب ببطاقتك الشخصية

الرقم الضريبي ٤٦٢ - ١٠٠٠٠٠٠

لا تشارك بوضع أو سحب أموالك الشخصية من الحساب

19623
www.nbe.com.eg

البنك الأهلي المصري
NATIONAL BANK OF EGYPT

ربع بلاشر مفيش أجمل منه!

مع كارت CIB talabat ماستر كارد

كاش باك حتى 25%

تالاب

لمعرفة المزيد

19666

بنك تلح فيه

CIBEgypt | WWW.CIBEGYPT.COM

المهندس لتجارة وصناعة الكيماويات: نستثمر 4 مليارات جنيهه في مجمع صناعي جديد ونصدر 50% من الإنتاج لـ65 دولة

المشروع ينتج 600 طن يوميا ويعتمد على خامات محلية خالصة



كشفت المهندس محمد أبو الخير، مدير عام شركة المهندس لتجارة وصناعة الكيماويات، وهي إحدى الشركات المصرية الرائدة في إنتاج وتوزيع النفايات المخلوطة وهامات الأخشاب والسيارات، عن أن الشركة تخدم أكثر من 300 عميل في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط، وخدماتها الموجهة للقطاع العام والخاص في عدد من الصناعات، منها الغاز والنفط، الدهانات، البلاستيك، الألياف، الغراء والمواد اللاصقة، النسيج، الإسفنج، المبيدات الزراعية، الصناعات الدوائية، كيماويات البناء، التعبئة والتغليف، الطباعة، دباغة الجلود، مستحضرات التجميل، الراتنجيات، المطاط، زيوت التشحيم.

وأوضح أن الكيماويات تستقبل في تانكات ضخمة ثم تُوزع على شركات البترول ومصانع الكيماويات داخل مصر وخارجها.

وأضاف أبو الخير في تصريحات لـ«عالم المال»، على هامش معرض الصناعة والنقل، أن جميع أعمال الشركة داخل مصر، إضافة إلى شركة تجارية في دولة الإمارات العربية المتحدة، مشيراً إلى أن حجم أعمال الشركة يتجاوز 8 مليارات جنيه سنوياً. ولفت إلى أن 50% من حجم الإنتاج مخصص للتصدير إلى نحو 65 دولة تشمل إفريقيا، أمريكا اللاتينية، كندا، البرازيل، كوريا الجنوبية، وعددًا من الدول العربية.

وأشار إلى أن المواد الخام المستخدمة في التصنيع تعتمد بنسبة 70% على الاستيراد، و30% على الخامات المحلية، مؤكداً أن الشركة تلبّي احتياجات عملائها داخل مصر في غضون 24 ساعة من وقت الطلب، من خلال توفير مخزون استراتيجي كبير من المواد الكيماوية لتكون متاحة في أي وقت، حيث تُوزع الشركة آلاف الأطنان سنوياً إلى مختلف أنحاء العالم.

وفيما يخص خطة الشركة لتوطين الصناعة، أوضح أبو الخير أن هناك خطة مستقبلية لإنشاء مجمع صناعي كبير يعتمد على المادة الخام المحلية، خاصة في ظل معاناة القطاع خلال السنوات الماضية من ارتفاع نسبة الاعتماد على الاستيراد.

وأشار بالذور الذي تقوم به وزارة الصناعة والفرق كامل الوزير بدعم الصناعة والمستثمرين، وتبذل العيقات أمامهم، سواء كانتوا مملوكين أو أجانب، مؤكداً أن مشروعات البنية التحتية والطرق والكباري التي نفذتها الدولة أسهمت في تقدم مصر عالمياً في تصنيف جودة الطرق من المركز ١١٨ إلى المركز ١٨، إلى جانب طرح الأراضي الصناعية، ما فتح الباب أمام المستثمرين العرب والأجانب.

وفي ما يتعلق بالمبادرات الحكومية الأخيرة لدعم المصنعين والمستثمرين، أكد أبو الخير أنها مبادرات إيجابية تنعكس بشكل مباشر على الصناعة والاستثمار، مشيراً إلى أن الشركة

أسامة عبد الله

«القناة للموانئ» تحقق طفرة صناعة الأرصفة والشمندورات العائمة محليا



قال المهندس ياسر أحمد السيد، رئيس مجلس إدارة شركة القناة للموانئ والشمندورات البحرية، إحدى شركات هيئة قناة السويس، إن الشركة متخصصة في تنفيذ الإنشآت البحرية بمختلف أنواعها، بما في ذلك الأرصفة البنية التحتية عليها السفن، إلى جانب أعمال التركيب وحواجز الأمواج، وكذلك مشروعات البنية التحتية مثل محطات المياه والصرف والتعذية.

وأوضح أن الشركة شاركت في معرض الصناعة والنقل هذا العام بمنتج جديد هو الأرصفة الخرسانية العائمة المصنوعة من الخرسانة المسلحة، والتي كانت تستورد سابقاً، لكنها أصبحت تُصنع محلياً بالكامل بنسبة 100%، وأضاف أن هذه الأرصفة تحقق وفراً كبيراً في تكلفة الاستيراد، فضلاً عن أن عمرها الافتراضي في المياه طول، وصيانتها محدودة جداً، كما تتميز بمقاومة عالية لتآكل المياه، واستخدام حديد تسليح مقاوم للصدأ بنسبة تتجاوز 50% من المكونات، ما يمنحها قدرة كبيرة على التحمل لفترات طويلة في البيئة البحرية، وتستخدم لعبور الأفراد ووحدات البحوث.

وأشار السيد إلى أن المنتج الآخر الذي تعمل عليه الشركة هو الشمندورات البحرية التي تستخدم في ممرات ومدخل الموانئ لتحديد المسارات الملاحية، وكانت تُصنع سابقاً من الحديد الذي يحتاج إلى استبدال كل عامين أو ثلاثة بسبب الصدأ وارتفاع تكلفته، وأضاف أنه تم تصنيع شمندورات جديدة من الخرسانة بمواد خاصة، ويصل عمرها الافتراضي في المياه إلى ما بين 10 و 20 عاماً، مع صيانة محدودة جداً خلال هذه الفترة، وسعرها أقل من الحديد بنسبة 30%.

وأكد أن هذا الإنجاز يمثل توطئاً لصناعة محلية صديقة للبيئة تشكل قيمة مضافة للدولة، إذ تنتج مكوناتها مصرية خالصة بنسبة 100%، وأضاف أن الشركة تستهدف الأسواق الخليجية وتوسعي لإبرام شراكات مصرية - سعودية، كما تعمل على التوسع في الأسواق الإفريقية خلال الفترة المقبلة، لافتاً إلى أن شركة القناة هي الوحيدة في مصر التي تنتج الأرصفة العائمة بهذه المواصفات، وتمتلك بيزنس القرب الجغرافي من الأسواق الإفريقية ما يمنحها قدرة تنافسية عالية.

كما لفت رئيس الشركة إلى أن العمل جار حالياً في ثلاث ماريشات جديدة، الأولى في بورسعيد، والثانية في السويس، والثالثة قيد الاتفاق حالياً، مع خطة للتوسع في مشروعات الساحل الشمالي خلال المرحلة المقبلة.

كما أشار إلى أن الشركة نفذت اتفاقاً مع هيئة قناة السويس

أسامة عبد الله

خالد صبري المتحدث باسم شعبة المخازن: 46 مليون جنيه خسائر بعد رفع سعر السولار والمخازن توفر احتياجاتها "على النوتة"



مازال الصراع محتدماً بين وزارة التموين والتجارة الداخلية من جهة، وشعبة المخازن من جهة أخرى، لا سيما بعد الزيادة الأخيرة في سعر السولار، الذي أدى إلى دخول المخازن في أزمة غير مسبوقة، جراء تأخر قرارات وزير التموين بصرف فارق التكلفة.

خالد صبري، المتحدث باسم شعبة المخازن التابعة لاتحاد الغرف التجارية، كشف في حوار مع «عالم المال»، عن تفاصيل الأزمة وحجم الخسائر بالأرقام، وكذلك سلط الضوء على مطالب اصحاب المخازن من الحكومة لضمان استقرار سوق الخبز المدعوم، وإلى الحوار

تأخر قرار وزير التموين سبب الأزمة ونطالب

بتعويضات عادلة

إضافي، ولكن نطالب بتعويض عادل عن الخسائر التي تكبدناها بسبب تأخر القرار، خاصة أن هذا إجراء متبع كل مرة يتم فيها تعديل أسعار المحروقات.

هل كانت هناك عود من الوزارة أثناء فترة الانتظار؟

كنا على تواصل مستمر مع مسؤولي التموين، وكان الرد دائماً أن القرار "سيصدر قريباً"، وكنا متوقعين أن يتم الرد كما كان يحدث في السابق خلال ٤٨ ساعة بعد اجتماع لجنة التسعير، لكن هذه المرة الأمور استغرقت وقتاً أطول من اللازم، وهو ما سبب مازقاً مالياً حقيقياً للمخازن.

كيف انعكس هذا الوضع على العمل اليومي داخل المخازن؟

كانت تضررة صعبة للغاية، إذ زادت تكلفة التشغيل بشكل كبير، والسولار عنصر أساسي في إنتاج الخبز. ومع ذلك، لم يقل أي مخبز إنتاجه، لأن الجميع كان حريصاً على استمرار صرف الخبز للمواطنين بالمسعر الرسمي وهو ٥ قروش للرغيف، وهو التزام وطني قبل أن يكون تجارياً.

هناك حديث عن استقرار أسعار الخبز السحاحي رغم رفع الوقود.. كيف حدث ذلك؟

فعلاً، أسعار الخبز السياحي لم ترتفع رغم زيادة سعر السولار، والفضل في ذلك يعود إلى الانخفاض الواضح في أسعار الدقيق بعد حوالي ١١ إلى ١٣ يوماً من رفع سعر

استقرار الخبز السياحي مرهون بتراجع الدقيق وندعو

تراجع سعر طن الدقيق ساعد على امتصاص أي زيادة ناتجة عن

لسرعة تنفيذ القرارات

الدقيق أنقذ السوق من موجة غلاء كانت متوقعة.

هل تتوقع استمرار استقرار الأسعار خلال الفترة القادمة؟

طالما أسعار الدقيق مستقرة ومخزون القمح كافٍ، سنظل الأسعار ثابتة، لكن في المقابل لابد من اتخاذ القرارات المستقبلية بسرعة لتجنب أي اضطراب، ويجب أن تستقر منظومة الخبز بالكامل.

حوار: غادة نعيم

ما سبب تجدد الأزمة بين شعبة المخازن ووزارة التموين؟

الأزمة بدأت بعد إعلان رفع سعر السولار، ففي كل مرة كانت وزارة التموين تصدر قراراً سريعاً لتحمل الفارق في تكلفة الإنتاج، لكن هذه المرة تأخر القرار ١١ يوماً، واضطر اصحاب المخازن خلال تلك الفترة لتغطية الفارق من جيوبهم حتى لا تتوقف الأفران أو يتأثر سعر الرغيف لديهم.

كم بلغ حجم الخسائر التي تكبدها اصحاب المخازن خلال هذه الفترة؟

الأرقام واضحة وصرحة، وبلغ متوسط الخسارة اليومية لكل مخبز نحو ٤٠٠ جنيه، وعندما في مصر حوالي ١٠ آلاف مخبز تمويني على مستوى الجمهورية، أي أن إجمالي الخسائر اليومية وصل إلى نحو ٤ ملايين جنيه، وخلال ١١ يوماً فقط وصلت الخسائر إلى ما يقرب من ٤٦ مليون جنيه، وهذه مبالغ كبيرة جداً على منشآت تعمل بهوامش ربح بسيطة للغاية.

كيف استطاع اصحاب المخازن الاستمرار في الإنتاج على الرغم من هذه الخسائر؟

الحقيقة أن معظم اصحاب المخازن استمروا في العمل بدون أي دعم أو مساندة خلال هذه الأيام، البعض اضطر للاستدانة، والبعض اشترى السولار والدقيق "على الحساب" من الموردين، وكان الهدف الأساسي هو استمرار إنتاج الرغيف، لأن توقف الخبز يعني أزمة في رغيف العيش المدعم الذي يخدم ملايين المواطنين يومياً.

متى صدر القرار النهائي؟ وهل شمل التعويض عن فترة التأخير؟

صدر القرار بعد حوالي ١١ إلى ١٣ يوماً من رفع سعر السولار، لكنه لم يتضمن أي بند لتعويض اصحاب المخازن عن المدة التي تحملوها فيها الفارق بأنفسهم، وهو ما يعني أن الدولة بدأت تطبيق التعويض من يوم صدور القرار فقط، وكان الأيام التي سبقت ذلك غير محسوبة، وهو ظلم واضح، لأنهم التزموا بالخطأ على استقرار المنظومة خلال تلك الفترة ويحتاجون إلى التعويض بالفعل.

إلى من ستتوجه شعبة المخازن للحصول على حقوقها؟

قررت شعبة المخازن التقدم بمذكرة رسمية إلى وزير التموين الدكتور شريف فاروق للمطالبة بصرف الفارق المالي عن فترة التأخير، نحن لم نطلب زيادة أو دعم

نخدم أكثر من 3500 عميل في مصر وأفريقيا والشرق الأوسط

المبادرات الحكومية الأخيرة انعكست إيجابياً على الصناعة والاستثمار

ياسر أحمد السيد: منتجنا ينافس عالمياً ونفتح أسواقا في الخليج وأفريقيا

العمر الافتراضي للشمندورة 20 عاماً وسعرها أقل 30% من المعدنية

بعد اكتشاف حقل الريشة.. عودة خط الغاز العربي يؤمن احتياجات مصر ودول الجوار من الطاقة

خبراء: الحقل الأردني يغير معادلة توريد الغاز في المنطقة

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

أسامة كمال: الاكتشاف الجديد ينشط عمليات النقل وتبادل الغاز عربياً

مايكل جمال مدير الغرفة التجارية العربية البرازيلية:

الصادرات المصرية للبرازيل ارتفعت لـ 878.76 مليون دولار حتى يوليو 2025

الواردات البرازيلية بلغت 1.51 مليار دولار في أول 7 أشهر

الانضمام إلى «الميركوسور» و«بيركس» يعززان التبادل التجاري الثنائي

الأسواق العربية منفذ لـ 13 منتجاً برازيلياً رداً على الرسوم الجمركية الأمريكية



- الغرفة التجارية العربية البرازيلية
- تسعى لإنشاء مناطق لوجستية بمنطقة قناة السويس
- المجمدات والزيوت العطرية والأجهزة الطبية أهم صادراتنا
- اللحوم وقطع غيار السيارات

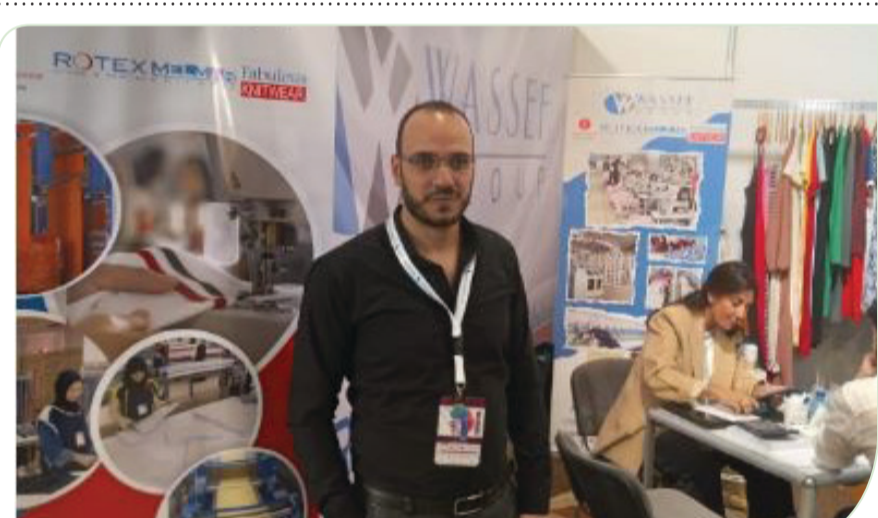
في ظل سعي الدول العربية لتعزيز العلاقات الاقتصادية مع الأسواق العالمية، تبدو العلاقات التجارية مع البرازيل من الأهمية بمكان، في ظل الأهمية التي تحظى بها أمريكا الجنوبية بشكل عام على الصعيد التجاري. وفي هذا الحوار مع مايكل جمال، المدير الإقليمي للغرفة التجارية العربية البرازيلية في مصر، نسلط الضوء على تطورات ملف التجارة بين مصر والبرازيل، وسبل دعم الاستثمارات المشتركة، والتحديات والفرص الواعدة بهذا المجال، خاصة بعد انضمام مصر إلى تجمعي بريكس، ميركوسور.

في البداية نود التعرف على طبيعة الدور الذي تلعبه الغرفة التجارية العربية البرازيلية المشتركة؟
الغرفة العربية البرازيلية من أقدم الغرف المشتركة التي تم إنشائها، وتهدف لتعزيز العلاقات الاقتصادية والتجارية بين البرازيل والدول العربية، كما أن أول فرع للغرفة تم افتتاحه في دبي عام 2013 لتابعة العلاقات الاقتصادية بين البرازيل ومنطقة الخليج، بينما تم افتتاح فرع القاهرة وآخر 2021 لتابعة العلاقات التجارية بين البرازيل ومصر ومنطقة الشرق الأوسط، في حين تسعى البرازيل لعقد اتفاقيات تجارة حرة مع جميع الدول العربية، وهناك مفاوضات جارية مع الإمارات أوشكت على الانتهاء، فيما تتفاوض مراحل مع باقي دول الخليج، وكذلك المغرب وفلسطين ولبنان.

ما دورها في دعم العلاقات الاقتصادية بين مصر والبرازيل؟
الغرفة تسعى لزيادة التبادل التجاري بين مصر والبرازيل، وتشجيع الشركات في البلدين على عمل استثمارات مشتركة، كما أن الغرفة البرازيلية تسعى حالياً لإنشاء مناطق لوجستية جديدة في المنطقة الاقتصادية لقناة السويس لزيادة حجم التبادل التجاري، بالإضافة إلى دعم المعارض التجارية لتعزيز اللقاءات المباشرة بين رجال الأعمال المصريين والبرازيليين وتسهيل الصفقات الثنائية.

كيف ترى مستقبل العلاقات الاقتصادية بين مصر والبرازيل؟
العلاقات التجارية بين مصر والبرازيل تتجه نحو التوازن، خاصة بعد تفعيل اتفاقية التجارة الحرة بين دول «الميركوسور»، وانضمام مصر لمجموعة دول «البريكس» التي تعد البرازيل من الدول المؤسسة لها، ما يدعم الفرص التجارية، والحكومة البرازيلية تنظم زيارات رسمية إلى مصر وباقي الدول العربية، وتشترك في المعارض الإقليمية مثل «فود أفريقيا» في مصر، وتعد لقاءات مباشرة بين الشركات البرازيلية والمصرية، مع تسهيل إجراءات الحصول على التأشيرات لرجال الأعمال.

ما أهم الصادرات المصرية إلى البرازيل والواردات منها؟
أهم الصادرات تشمل الصناعات الغذائية مثل الزيوت العطرية والنباتات الطبية مثل الزيتون الأخضر وزيتون، الحاصلات الزراعية مثل التوم الطازج والحجف، بالإضافة إلى المنتجات الصناعية مثل: الزجاج والكريستال والمستلزمات والأجهزة الطبية، والوبريات مثل: الفوط والبشاكير. أما واردات مصر من البرازيل فتتركز على اللحوم والدواجن، والسمسم كمنتج جديد، بالإضافة إلى المنتجات الجلدية وقطع غيار السيارات.



سعيد إمبابي المدير التنفيذي لمنصة «أي صاغة» لـ «عالم المال»:

الذهب الصيني ابتكار يغير وجه صناعة المجوهرات عالمياً ونسبة نقائه 99.9%

التقنيات النانوية تعيد ترتيب البنية الذرية للذهب وتحقق توازناً بين النقاء والقوة

الابتكار الصيني يصلح لصناعة المجوهرات وليس الادخار أو الاستثمار

الحكم عليها حالياً، لكنها تعد اختراقاً حقيقياً في علم المواد. الصين لم تطور أسلوب صياغة جديد فقط، بل غيرت مفهوم الذهب نفسه لسنوات طويلة كانت المسام النانوية داخل المعدن تُعد عيباً يضاف للمادة، لكن الصينيين اكتشفوا طريقة لتحويلها إلى مصدر قوة عبر توزيعها المنتظم داخل المعدن، مما يجعل البنية أكثر تماسكاً وأقل عرضة للتشققات أو الانحناء. بمعنى آخر، الصين لم تبتكر منتجاً تجارياً فحسب، بل قدمت نموذجاً علمياً جديداً قد يُستخدم مستقبلاً في صناعات أخرى تتطلب متانة عالية مثل الإلكترونيات الدقيقة أو الأجهزة الطبية.

متى ظهر هذا الذهب الجديد في الأسواق؟
تم طرحه داخل الصين خلال عام 2020 بعد حصوله على براءة اختراع رسمية، وخلال أشهر قليلة أصبح من أكثر الأنواع رواجا في سوق المجوهرات هناك، وتشير تقارير مجلس الذهب العالمي إلى أنه يمثل نحو 20% إلى 25% من إجمالي مبيعات الجواهرات الصينية، وهو رقم ضخم إذا علمنا أن الصين أكبر سوق ذهب في العالم. الإقبال الكبير جاء من فئة الشباب الذين وجدوا في هذا النوع خياراً يجمع بين الجمال العظمي والصلابة، فهو لا يُخشى بسهولة ولا يفقد لمعانه، كما أن تصميماته أخف وزناً وأكثر تنوعاً.

هل يمكن أن يؤثر الذهب الصيني الجديد على أسعار الذهب العالمية؟
ليس بنوعيه الجواهرات، لكنه سيُحدث تنوعاً في السوق ويقطع مجالات جديدة للإنتاج والأسبتهلاك، بمعنى أنه قد يُبسط الصناعات المرتبطة بالذهب من التصنيع إلى الإلكترونيات الدقيقة، والتأثير الإيجابي سيكون في تخفيف الانتكاس داخل هذه الصناعة التي لم تشهد تغيرات كبرى منذ قرون.

كيف تمكنت الصين من تحقيق النقاء والصلابة في وقت واحد؟
التكنولوجيا وراء نجاح تلك المعادلة استخدمت تقنيات نانوية متقدمة أعادت ترتيب البنية الذرية للذهب على مستوى بالغ الدقة، وأدخلت نسبة ضئيلة من عناصر نادرة مثل الإنديوم والزنك لا تتجاوز 0.1٪، وهي كمية لا تغير تركيبه الكيميائي ولا تقلل من نقائه. هذه الإضافات تُعيد تنظيم الشبكة الذرية وتجعل الذرات أكثر ترابطاً، وهو ما يمنح المعدن صلابة غير مسبوقة دون أن يفقد بريقه أو لونه، وإلى نص تحقيق توازن بين النقاء والقوة.

هل يمكن اعتبار هذا التطوير تحسيناً في إنتاج الذهب؟
التجربة لا يمكن الهدف الحقيقي للصين من وراء هذا الاختراع؟
الهدف يتجاوز حدود الصناعة إلى السياسة الاقتصادية. الصين تدرن أن الذهب عنصر مهم في النظام المالي العالمي، وهي تسعى منذ سنوات لتعزيز موقعها في هذا النظام وتقليل اعتمادها على الدولار. تطوير منتج ذهبي جديد يمنحها أداة قوية للنفوذ الاقتصادي، سواء عبر تصديره أو فرض معايير جديدة في سوق المجوهرات العالمية، وفي الوقت نفسه، هو جزء

قال سعيد إمبابي، المدير التنفيذي لمنصة «أي صاغة»، إن الصين أعلنت عن تطوير نوع جديد من الذهب يحمل اسم «الذهب النقي الصلب»، من مزاجيا المعدن أنه يحتفظ بنسبة نقاء تقارب 99.9٪، وهو ما يعادل عيار 24 قيراطاً. لكنه في الوقت نفسه يتمتع بصلابة تفوق الذهب التقليدي بأربع مرات تقريباً. هذه المفارقة حيرت العلماء لغود، لأن الذهب النقي بطبيعته شديد الليونة، وكان يصعب تشكيله في تصاميم دقيقة أو مقاومته للخدوش، لكن الصين نجحت لأول مرة في تحقيق توازن بين النقاء والقوة.

ما حقيقة انتشار ما يعرف بالذهب الصيني الجديد عبر منصات التواصل الاجتماعي؟
الصين أعلنت عن تطوير نوع جديد من الذهب يحمل اسم «الذهب النقي الصلب»، من مزاجيا المعدن أنه يحتفظ بنسبة نقاء تقارب 99.9٪، وهو ما يعادل عيار 24 قيراطاً. لكنه في الوقت نفسه يتمتع بصلابة تفوق الذهب التقليدي بأربع مرات تقريباً. هذه المفارقة حيرت العلماء لغود، لأن الذهب النقي بطبيعته شديد الليونة، وكان يصعب تشكيله في تصاميم دقيقة أو مقاومته للخدوش، لكن الصين نجحت لأول مرة في تحقيق توازن بين النقاء والقوة.



مسؤول التصدير في «واصف جروب» لـ «عالم المال»:

تصدير مليون قطعة ملابس شهرياً بـ 3 ملايين دولار

قال رامي حشمت، مسؤول التسعير والتصدير بشركة ومصنع واصل جروب للملابس الجاهزة، إن الشركة تشارك للعام الخامس على التوالي في معرض «ديستينشن أفريقيا»، بهدف التعرف على عملاء جدد، والتواصل مع العملاء الحاليين بشكل أعمق. وأوضح أن منتجات الشركة تشمل الملابس القطنية بمختلف أنواعها، مفضراً إلى أن الشركة توجه 80٪ من إنتاجها للأسواق الخارجية، الأوروبية والأمريكية، مع السعي لفتح أسواق جديدة في أفريقيا من خلال المشاركة في أفااد حشمت، بأن الشركة تنتج ما يقرب من مليون قطعة شهرياً، بحجم صادرات يقدر بنحو 3 ملايين دولار شهرياً، موضحاً أن هذه النسبة متغيرة وغير ثابتة. كما أشار إلى أن الشركة تستورد المادة الخام - الغزل - من الهند، ويتم التصنيع بالكامل داخل مصنع بدءاً من الغزل والنسيج والتطريز والتعبئة والتغليف، ليخرج المنتج النهائي جاهزاً للتصدير مباشرة. وبين أن نسبة التصنيع المحلي تبلغ نحو 70٪ مقابل 30٪ مستوردة، حيث يتم الاعتماد على الغزل المستوردة لانخفاض تكلفتها مقارنة بالقطن المحلي، وهو ما يسهم في الحفاظ على تنافسية الأسعار، خاصة أن القطن المحلي مرتفع السعر ولا يتحملة العميل.

أسامة عبد الله

حوار - غادة نعيم

دعم البنك الأهلي المصري وتنفيذ مؤسسة مصر الخير افتتاح مدرسة أولاد مازن للتعليم الأساسي بالنجيلة في مطروح بعد انتهاء عمليات الإنشاء والتجهيز



ومن جانبه أوضح الدكتور وليد أحمد، مدير أول الإتحاد التعليمية بمؤسسة مصر الخير، أن عمليات إنشاء وتجهيز مدرسة أولاد مازن للتعليم الأساسي بالنجيلة بمحافظة مطروح جاءت بالتنسيق وتحت إشراف وزارة التربية والتعليم والتعليم الفني وهيئة الأبنية التعليمية، حيث شملت إنشاء المدرسة وتجهيزها بالكامل، بما في ذلك استراحة للمعلمين، ومعمل الحاسب الآلي، ومعمل العلوم، وجميع الفراغات التعليمية والإدارية بالمدرسة، وتجهيزها بالأثاث والسيورات التفاعلية الذكية والأجهزة التكنولوجية، وتوفير زير مدرسي لكل طالب، وإنشاء ملعب نجيل صناعي، وتجهيز فناء المدرسة ليكون مؤهلاً لممارسة الأنشطة الرياضية، إضافة إلى تجهيز المكتبة، وإشراك مدير الإتحاد التعليمية بمؤسسة مصر الخير إلى أن مدرسة أولاد مازن للتعليم الأساسي بمحافظة مطروح تتبع فرصاً تعليمية لعدد 500 طفل مستقبلاً، وتخدم حالياً 250 طفلاً من مرحلة رياض الأطفال والرحلة الابتدائية والمرحلة الإعدادية، إضافة إلى خدمة 15 من العاملين بالمدرسة. وتحتوي المدرسة على 11 فصلاً للمراحل الدراسية المختلفة من مرحلة رياض الأطفال حتى نهاية مرحلة التعليم الأساسي، بالإضافة إلى إنشاء وتجهيز قاعات متعددة الاستخدامات وملعب وتنطقة ألعاب لرياض الأطفال.

في إطار التعاون الاستراتيجي ودعم المشروعات التعليمية وتنفيذ استراتيجية الدولة المصرية في تطوير المنظومة التعليمية، افتتح البنك الأهلي المصري ومؤسسة مصر الخير مدرسة أولاد مازن للتعليم الأساسي بالنجيلة بمحافظة مطروح، وذلك بعد رئيسه بالأداء القوي لشركة فاليو، تلبية أنشطة التاجر التمويلي التابعة لإي اف جي للحلول التمويلية. من جهة أخرى، سجل بنك تكست التجاري أداء متميزاً في الربع الثالث من عام 2025، حقق البنك إيرادات وصلت إلى 2,7 مليار جنيه مصري، مما يعكس زيادة ملحوظة بنسبة 11% مقارنة بالعام السابق، وقد ساهم في هذا النمو النشاط القوي في الإقراض الأساسي، وتحسين صافي إيرادات الفوائد، بالإضافة إلى توسيع قاعدة صافي الرسوم.

يحيى أبو الفتوح: تطور خدمات مصرفية مبتكرة تعتمد على الذكاء الاصطناعي



قال يحيى أبو الفتوح، نائب رئيس مجلس إدارة البنك الأهلي المصري، خلال مشاركته في الجلسة النقاشية ضمن فعاليات مؤتمر PAFIX، إن التطور المتسارع في تقنيات الذكاء الاصطناعي يفرض على جميع قطاعات الأعمال التحرك بسرعة واعتماد الآيات أكثر من التفاعل مع هذا التغيير المستمر. وأكد أن البنك يسعى إلى توظيف تقنيات الذكاء الاصطناعي في تطوير منتجات وخدمات مبتكرة وتصمم وفق طبيعة كل عميل وإهتماماته وتطلعاته، بما يعزز من جودة التجربة المصرفية ويخلق قيمة مضافة حقيقية.

وشدد أبو الفتوح على أن الاستثمار في العنصر البشري يظل الركيزة الأساسية لنجاح التحول الرقمي، مشيراً إلى أن تطوير الكوادر البشرية وتأهيلها للتفاعل مع التطورات السريعة يحتاج إلى ضخ مزيد من الاستثمارات في التدريب وبناء القدرات، بما يضمن قدرة العاملين على مواكبة التغيرات المتلاحقة في عالم التكنولوجيا المالية.

وأوضح أن البنوك أصبحت اليوم أمام واقع جديد يفرض عليها التحرك بسرعة وكفاءة لمواجهة التطورات المتلاحقة في تقنيات الذكاء الاصطناعي، باعتبارها عنصراً محورياً في دعم التحول الرقمي والارتقاء بتجربة العملاء. وأشار نائب رئيس البنك إلى تطبيق نظام توصية ذكي يعتمد على تحليل الأنماط السلوكية للعملاء، ما أسهم في توقع احتياجاتهم بدقة، مشيراً إلى أن 80% من العملاء الذين تم التواصل معهم فعليا استجابوا للعرض واشتركوا في المنتجات الجديدة، و50% من العملاء الذين جرى استهدافهم تلقائياً بتوصيات الذكاء الاصطناعي استخدموا المنتجات المقترحة.

البنك الزراعي المصري يعين محمد علي رئيساً لمجموعة مخاطر التجزئة المصرفية



أعلن البنك الزراعي المصري عن تعيين محمد علي رئيساً لمجموعة مخاطر التجزئة المصرفية، وذلك في إطار حرص البنك على استقطاب الكوادر والكفاءات المصرفية لدعم الأهداف الاستراتيجية للبنك، بهدف تعزيز قدراته التنافسية وزيادة حصته السوقية في القطاع المصرفي. تأتي تلك التعيينات في هيكل مجموعة مخاطر التجزئة المصرفية ضمن خطط تطوير البنك الزراعي المصري، بهدف رفع كفاءة العمل وتحسين الأداء التشغيلي بما يضمن جودة الخدمة للمنتجات القائمة، ودعم إدارة أعمال البنك لإطلاق منتجات جديدة وزيادة حجم المحفظة الائتمانية، بالإضافة إلى العمل على ميكنة إجراءات الموافقات الائتمانية وتحسين جودة الخدمات التمويلية للعملاء لجذب عملاء جدد، وتعزيز نمو البنك ونجاحه.

يذكر أن محمد علي حاصل على بكالوريوس التجارة من جامعة القاهرة، كما تلقى مجموعة من البرامج التدريبية المتكيفة، ساهمت جميعها في تشكيل مساره المهني كأحد أبرز خبراء القطاع المصرفي في مجال إدارة المخاطر.

العام والإدارة بسبب التضخم. ونتيجة لذلك، ارتفع صافي الربح بعد احتساب الضرائب وحقوق الأقلية بنسبة 28% على أساس سنوي، ليصل إلى 261 مليون جنيه مصري، مدفوعاً بشكل رئيسي بالأداء القوي لشركة فاليو، تلبية أنشطة التاجر التمويلي التابعة لإي اف جي للحلول التمويلية.



من جهة أخرى، سجل بنك تكست التجاري أداء متميزاً في الربع الثالث من عام 2025، حقق البنك إيرادات وصلت إلى 2,7 مليار جنيه مصري، مما يعكس زيادة ملحوظة بنسبة 11% مقارنة بالعام السابق، وقد ساهم في هذا النمو النشاط القوي في الإقراض الأساسي، وتحسين صافي إيرادات الفوائد، بالإضافة إلى توسيع قاعدة صافي الرسوم.

صافي الرسوم والعوامل، بالإضافة إلى ارتفاع بنسبة 24% في إصدارات الائتمان، بالإضافة إلى الاستثمار المباشر وإدارة الأصول، نتاج جيد مع ارتفاع إيرادات بنسبة 27% و16% على التوالي مقارنة بالعام الماضي، ويبلغ إجمالي الإيرادات 2,1 مليار جنيه مصري، لكن ذلك يمثل انخفاضاً قدره 20% مقارنة بنفس الفترة من العام الماضي، ويعزى هذا الانخفاض بشكل رئيسي إلى تطبيع أنشطة الخزنة بعد تحقيق مكاسب استثنائية من الاستثمارات وأسعار العملة في العام السابق.

أعلنت مجموعة إي إف جي القابضة المؤسسة المالية الرائدة التي تمتلك بنكا شاملاً في مصر وبنك الاستثمار الرائد في منطقة الشرق الأوسط وشمال إفريقيا عن نتائج مالية جيدة خلال الربع الثالث من عام 2025، مدفوعاً بالأداء القوي من بنك تكست التجاري، ومنصة التمويل غير المصرفي إي إف جي فاينانس.

وبلغت إيرادات المجموعة 6,2 مليار جنيه وهي زيادة بمعدل سنوي 27%، وسجل صافي الربح بعد خصم الضرائب وحقوق الأقلية ارتفاعاً بمعدل 22% ليسجل 866 مليون جنيه مصري، وبلغ إجمالي الأصول 242,7 مليار جنيه مصري في سبتمبر 2025. وارتفع إجمالي المصروفات التشغيلية للمجموعة بما في ذلك المخصصات والخسائر الائتمانية المتوقعة، بمعدل سنوي 19% بسبب زيادة النفقات العامة والإدارية في جميع المنصات، حيث ارتفعت تكاليف الموظفين والمخصصات في إي اف جي فاينانس، بالإضافة شهدت مصروفات الموظفين في المجموعة زيادة بنسبة 9% مقارنة بالعام الماضي. ويعكس هذا الارتفاع الطفيف في تكاليف الموظفين الضغوط الناتجة من التضخم في مصر، وقد تم تعويض ذلك جزئياً من خلال انخفاض بدائل الأداء، وتعليقاً على النتائج صرح كريم عوض، الرئيس التنفيذي لمجموعة إي إف جي القابضة، قائلاً: لقد مكنتنا نموذج أعمالنا المرن والتنوع، الدعم بمحفظة شاملة وانتشار جغرافي استراتيجي، من تخطي تقلبات السوق بثبات وتحقيق نتائج متسقة. تظل هذه المرونة ميزة تنافسية رئيسية، نتيجاً لنا الاستفادة من الفرص والتكيف بسرعة مع التطورات القطاعية والتغيرات الأوسع في السوق. وشهد بنك الاستثمار إي إف جي هيرميس أداءً متيناً خلال الربع



EBank يعزز مكانته كبنك رائد بعد فوزه بجائزتين عالميتين في التحول الرقمي والخدمات المصرفية 2025



أعلن البنك المصري لتنمية الصادرات (EBank) عن فوزه بجائزتي "البنك الأكثر ابتكاراً في التحول الرقمي في القطاع المصرفي بمصر 2025" و"الأسرع نمواً في خدمات طاقات الائتمان في مصر 2025" من مؤسسة International Finance العالمية، تقديراً لريادته في تطوير حلول مصرفية رقمية مبتكرة وتحقيقه نمواً استثنائياً في قطاع البطاقات الائتمانية.

البنكي ليصل إلى 20,000 مستخدم، وهو ما يعكس خطة البنك في دعم التحول الرقمي، كما نجح البنك خلال العام في تحقيق قفزة نوعية في قطاع البطاقات الائتمانية، حيث سجل نمواً بنسبة 30% في حجم المحفظة مقارنة بالعام السابق، وبلغت نسبة التفعيل 87% من إجمالي المحفظة، وهو ما يعكس ثقة العملاء المتزايدة في منتجات البنك وحلول الدفع الذكية التي يقدمها. ويعد هذا الأداء الاستثنائي دليلاً على نجاح استراتيجية البنك في تطوير منظومة متكاملة لخدمات البطاقات وتعزيز التجربة المصرفية الرقمية.

وفي إطار جهوده الرامية إلى تقديم قيمة مضافة حقيقية، أطلق EBank مجموعة من العروض والحملات النوعية التي عززت ولاه العملاء، وشجعهم على استخدام البطاقات بشكل أوسع، تضمنت برامج استرداد نقدية مميزة وعروض تقسيط مرنة بدون فوائد، إلى جانب شراكات استراتيجيات مع عدد من المؤسسات الخاصة بالتجارة الرائدة مثل دريم 2000 وصديليات دووس لتوفير برامج تقسيط ميسرة بدون مصاريف إدارية.

كما تم إطلاق خدمة Easy Cash التي تتيح للعميل البنك حاملي البطاقات الائتمانية تقسيط السحب النقدي من أجهزة الصراف الآلي، إلى جانب تطوير كشف الحساب الإلكتروني الخاص بالبطاقات الائتمانية لتسكين العميل من تعقيد وتبعية معاملاته بسهولة ومرونة. وعلى صعيد آخر، استطاع البنك أيضاً زيادة عدد مستخدمي المحفظة الإلكترونية إلى 30,000 عميل بنهاية الربع الثالث من عام 2025 بنسبة زيادة تصل إلى 26% مقارنة بعام 2024، كما قام البنك بحملات تسويقية وتوعوية لتشجيع العملاء على استخدام الخدمات الرقمية، مما أدى إلى زيادة أعداد مستخدمي الموبايل

الصادرات عن فخره بهذا التتويج الدولي قائلاً: "يعكس حصول EBank على هاتين الجائزتين التزامنا الراسخ بتقديم تجربة مصرفية عصريه ومتكاملة، تقوم على الابتكار وتضع العميل في قلب استراتيجيتنا. نواصل الاستثمار في التكنولوجيا الحديثة لبناء منظومة مصرفية ذكية وشاملة، تعزز الشمول المالي وتدعم جهود الدولة في التحول نحو الاقتصاد الرقمي."

وأضاف: "لقد كان عام 2025 عاماً فارقاً في مسيرة البنك، شهد إطلاق خدمات رقمية جديدة ونمو قويا في قطاع التجزئة المصرفية، إلى جانب التوسع في الأعمال والامتداد، من خلال التوسع في الحلول الرقمية، ودعم القطاعات الحيوية، والمساهمة في المبادرات الوطنية الخاصة بالتعليم والصحة والجمع، تأكيداً على دوره كشريك فاعل في تحقيق التنمية المستدامة ورفاه المجتمع."

وتعزيز التجربة المصرفية الرقمية. وأضاف: "لقد كان عام 2025 عاماً فارقاً في مسيرة البنك، شهد إطلاق خدمات رقمية جديدة ونمو قويا في قطاع التجزئة المصرفية، إلى جانب التوسع في الأعمال والامتداد، من خلال التوسع في الحلول الرقمية، ودعم القطاعات الحيوية، والمساهمة في المبادرات الوطنية الخاصة بالتعليم والصحة والجمع، تأكيداً على دوره كشريك فاعل في تحقيق التنمية المستدامة ورفاه المجتمع."

الجدير بالذكر أن البنك حصل سابقاً على جائزة "أفضل بنك في تمويل التجارة الخارجية في مصر" من (GTR Global Trade Review) لعام 2025، في إطار تقييم مؤسسات عالمية لأدائها في

البنكي ليصل إلى 20,000 مستخدم، وهو ما يعكس خطة البنك في دعم التحول الرقمي، كما نجح البنك خلال العام في تحقيق قفزة نوعية في قطاع البطاقات الائتمانية، حيث سجل نمواً بنسبة 30% في حجم المحفظة مقارنة بالعام السابق، وبلغت نسبة التفعيل 87% من إجمالي المحفظة، وهو ما يعكس ثقة العملاء المتزايدة في منتجات البنك وحلول الدفع الذكية التي يقدمها. ويعد هذا الأداء الاستثنائي دليلاً على نجاح استراتيجية البنك في تطوير منظومة متكاملة لخدمات البطاقات وتعزيز التجربة المصرفية الرقمية.

كما تم إطلاق خدمة Easy Cash التي تتيح للعميل البنك حاملي البطاقات الائتمانية تقسيط السحب النقدي من أجهزة الصراف الآلي، إلى جانب تطوير كشف الحساب الإلكتروني الخاص بالبطاقات الائتمانية لتسكين العميل من تعقيد وتبعية معاملاته بسهولة ومرونة. وعلى صعيد آخر، استطاع البنك أيضاً زيادة عدد مستخدمي المحفظة الإلكترونية إلى 30,000 عميل بنهاية الربع الثالث من عام 2025 بنسبة زيادة تصل إلى 26% مقارنة بعام 2024، كما قام البنك بحملات تسويقية وتوعوية لتشجيع العملاء على استخدام الخدمات الرقمية، مما أدى إلى زيادة أعداد مستخدمي الموبايل

فاليو تسجل نمواً قوياً في الإيرادات والأرباح خلال الأشهر التسعة الأولى من 2025



الطلب اعرف عميلك، يهدف هذا التحديث إلى تسهيل فتح الحساب ليكون سريعاً وفورياً، مما يلبي احتياجات العملاء للحصول على التمويل اليومي بشكل أكثر كفاءة من قبل فاليو. علق وليد حسونة، الرئيس التنفيذي لشركة فاليو، قائلاً: نحن نسير في مسار مصمم لتحقيق نمو مستدام. إن إنجازاتنا في الأشهر التسعة الأولى من عام 2025 تعزز من مكانة فاليو كشركة رائدة في تكنولوجيا الخدمات المالية التي تلبي احتياجات نمط الحياة المتطور في مصر. يتسارع هذا التقدم بفضل توازن مثالي بين الابتكار في المنتجات والانضباط في إدارة المخاطر، بالإضافة إلى الإدارة الحكيمه لراس المال. وستواصل تنفيذ استراتيجياتنا وفق أولويات مدروسة: تعزيز نظمتنا الداخلية، توسيع نطاق وصولنا، وتقديم قيمة مستدامة للعملاء، والشركاء والمساهمين. وتستند استراتيجية الشركة إلى تنوع المنتجات والخدمات، مما يسهم في خلق توازن بين العملات التي تدر فوائد والتي لا تدر فوائد. هذا التوازن، مصحوباً بإجراءات دائمة لتعزيز كفاءة التكاليف التشغيلية ووجود قاعدة تمويل متنوعة، يعزز من

الف معاملة، بزيادة قدرها 107% على أساس سنوي. زاد عدد المعاملات لكل عميل بنسبة تقارب 70% ليصل إلى 13,6 معاملة، مقارنة بـ 7,9 معاملة على أساس سنوي. وهذا يعكس تزايد الاعتماد على فاليو كوسيلة دفع مفضلة لتعزيز نمط الحياة المتطور، وهو ما يتضح في جميع أحجام المعاملات. وتنتس فاليو هذا الزخم إلى إطار عملها المنضبط لإدارة المخاطر، وإجراءاتها الفعالة لضمان التغطية، بالإضافة إلى تنوع محفظة منتجاتها الذي يعزز توازنها في السوق. تواصل فاليو تطوير مجموعة منتجاتها، حيث يمكن ملاحظة ذلك من خلال النمو الملحوظ في حجم معاملات بطاقة الدفع المسبق، بالإضافة إلى Shift لتمويل السيارات، وخدمات Ulter وخدمات التمويل للمشتريات الفاخرة. تم إطلاق منصة ShopIT للتجارة الإلكترونية والتسويق بالعمولة على تطبيق فاليو في الربع الثالث، بهدف تعزيز تجربة العملاء من خلال تحويل التطبيق إلى منصة شاملة تقدم عروض التمويل والمنتجات. ويسهم هذا المنتج الجديد في خلق مصادر إيرادات جديدة. على جانب آخر، تم تحديث عملية التسجيل لتصبح رقمية بالكامل من خلال استخدام التوقيع الإلكتروني على استمارة

أعلنت فاليو، الشركة الرائدة في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية في مصر، عن أدائها للأشهر التسعة الأولى من عام 2025، والذي يعكس نمواً قوياً. وقد أعلنت الشركة عن إيرادات إجمالية بلغت 4 مليارات جنيه للأشهر التسعة الأولى، بزيادة 84% على أساس سنوي، في حين بلغ صافي الدخل حوالي 541 مليون جنيه مصري، بزيادة 129% عن العام السابق. وتوسعت القيمة الإجمالية للمبيعات GMV بنسبة 96% على أساس سنوي لتصل إلى ما يقرب من 17,22 مليار جنيه مصري. وارتفع إجمالي عدد المعاملات بنسبة 107% ليصل إلى حوالي 6,1 مليون معاملة. وتمت قاعدة مستخدمي فاليو لتصل إلى أكثر من 873 ألف عميل نشط، بحصة سوقية بلغت 23% في أغسطس 2025. ونسبة قروض متعثرة NPL هي الأدنى على الإطلاق 0,92%، اعتباراً من الربع الثالث، ما يبرز قوة ومرونة محفظتها. على الصعيد التشغيلي، بلغ متوسط القيمة الإجمالية للمبيعات اليومية 666 مليون جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى، وهو ما يمثل زيادة بنسبة 97% على أساس سنوي، بينما ارتفع متوسط عدد المعاملات اليومية إلى 22,2

أعلنت فاليو، الشركة الرائدة في مجال تكنولوجيا الخدمات المالية في مصر، عن أدائها للأشهر التسعة الأولى من عام 2025، والذي يعكس نمواً قوياً. وقد أعلنت الشركة عن إيرادات إجمالية بلغت 4 مليارات جنيه للأشهر التسعة الأولى، بزيادة 84% على أساس سنوي، في حين بلغ صافي الدخل حوالي 541 مليون جنيه مصري، بزيادة 129% عن العام السابق. وتوسعت القيمة الإجمالية للمبيعات GMV بنسبة 96% على أساس سنوي لتصل إلى ما يقرب من 17,22 مليار جنيه مصري. وارتفع إجمالي عدد المعاملات بنسبة 107% ليصل إلى حوالي 6,1 مليون معاملة. وتمت قاعدة مستخدمي فاليو لتصل إلى أكثر من 873 ألف عميل نشط، بحصة سوقية بلغت 23% في أغسطس 2025. ونسبة قروض متعثرة NPL هي الأدنى على الإطلاق 0,92%، اعتباراً من الربع الثالث، ما يبرز قوة ومرونة محفظتها. على الصعيد التشغيلي، بلغ متوسط القيمة الإجمالية للمبيعات اليومية 666 مليون جنيه مصري في الأشهر التسعة الأولى، وهو ما يمثل زيادة بنسبة 97% على أساس سنوي، بينما ارتفع متوسط عدد المعاملات اليومية إلى 22,2



أورنج مصر تواصل شراكتها الناجحة مع TOD وتمنح عملاءها محتوى رياضيا حصريا قبل انطلاق «أمم إفريقيا 2025»



أعلنت أورنج مصر عن تجديد شراكتها الاستراتيجية الناجحة مع منصة «TOD»، وهي تليقها على تجديد الشراكة. قالت مها ناجي، نائب الرئيس التنفيذي للعلاقات العامة والإعلام والاتصال المؤسسي لأورنج مصر: «يعزز تجديد شراكتنا مع TOD القيمة التي نقدمها لعملاء Orange PREMIER، حيث يتيح لهم الوصول السلس إلى محتوى رياضي متميز ضمن خططهم وبموجب الاتفاقية الجديدة، ومع كوننا الراعي الرسمي لبطولة كأس الأمم الإفريقية 2025 بضمن هذا التعاون لعملائنا متابعة البطولة بجودة بث عالية ومؤثوقة كبيرة، إلى جانب مجموعة واسعة من الرياضات العالمية. ومن خلال شراكات قوية وابتكار مستمر، تلتمز أورنج دائما بتقديم المحتوى الرقمي الذي يستمتع به العملاء بالجودة الاستثنائية التي يستحقونها». ومن جانبه، قال بيتر ميركيتش، المدير العام لمنصة «TOD»: «يجسد تجديد شراكتنا مع أورنج مصر التزامنا المستمر بأحد أكثر الأسواق تنافسا في المنطقة. ومن خلال هذا التعاون، نضمن للمشاهدين في مصر تجربة قيمة تجمع بين الوصول السلس إلى الرياضات المميزة، والمحتوى الترفيهي اللامع ثقافيا، وتجارب البث المتطورة. ومع تجديد الاتفاقية وكتبنا الواسعة من المحتوى، نفخر بكوننا منصة البث الرسمية لبطولة كأس الأمم الإفريقية 2025، ونقدم فعالياتنا بالجودة والسهولة والتميز الذي يتوقعه الجمهور وكرة القدم.

أعلنت أورنج مصر عن تجديد شراكتها الاستراتيجية الناجحة مع منصة «TOD»، وهي تليقها على تجديد الشراكة. قالت مها ناجي، نائب الرئيس التنفيذي للعلاقات العامة والإعلام والاتصال المؤسسي لأورنج مصر: «يعزز تجديد شراكتنا مع TOD القيمة التي نقدمها لعملاء Orange PREMIER، حيث يتيح لهم الوصول السلس إلى محتوى رياضي متميز ضمن خططهم وبموجب الاتفاقية الجديدة، ومع كوننا الراعي الرسمي لبطولة كأس الأمم الإفريقية 2025 بضمن هذا التعاون لعملائنا متابعة البطولة بجودة بث عالية ومؤثوقة كبيرة، إلى جانب مجموعة واسعة من الرياضات العالمية. ومن خلال شراكات قوية وابتكار مستمر، تلتمز أورنج دائما بتقديم المحتوى الرقمي الذي يستمتع به العملاء بالجودة الاستثنائية التي يستحقونها». ومن جانبه، قال بيتر ميركيتش، المدير العام لمنصة «TOD»: «يجسد تجديد شراكتنا مع أورنج مصر التزامنا المستمر بأحد أكثر الأسواق تنافسا في المنطقة. ومن خلال هذا التعاون، نضمن للمشاهدين في مصر تجربة قيمة تجمع بين الوصول السلس إلى الرياضات المميزة، والمحتوى الترفيهي اللامع ثقافيا، وتجارب البث المتطورة. ومع تجديد الاتفاقية وكتبنا الواسعة من المحتوى، نفخر بكوننا منصة البث الرسمية لبطولة كأس الأمم الإفريقية 2025، ونقدم فعالياتنا بالجودة والسهولة والتميز الذي يتوقعه الجمهور وكرة القدم.

شراكة استراتيجية بين «إي أند مصر» ومنصة TOD لتقديم محتواها الرياضي الحصري لجميع عملاء اميرالد وكهاية



أعلنت شركة إي أند مصر، الرائدة في خدمات الاتصالات وحلول التكنولوجيا المتكاملة، عن تجديد شراكتها الاستراتيجية الناجحة مع منصة البث الرياضي والترفيهي TOD للعام الثاني على التوالي، وهي خطوة تعكس نجاح تعاونهما المشترك في تلبية شغف الملايين من عشاق الرياضة في مصر، ويعزز مكانة إي أند الرائدة في تقديم حلول رقمية مبتكرة وتجارب ترفيهية استثنائية لعملائها. وتمثل الشراكة الجديدة نقلة نوعية في مفهوم الشراكات الرقمية، حيث ضمنت خصيصا لتلبية تطلعات شريحة واسعة من العملاء، دون الاقتصار على فئات محددة، فألى جانب استمرار تقديم باقة TOD Total المتميزة لعملاء اميرالد بطريقتنا مرنة ضمن منظومة ecoins، تقدم إي أند مصر باقة TOD Mobile ضمن باقات عملاء كهاية، مما يمنح شريحة الشباب والمستخدمين الأكثر نشاطا على خدمات الهاتف المحمول تجربة مشاهدة رياضية متميزة وسهلة الوصول، وتؤكد على استراتيجية إي أند الرامية إلى تعميم الفائدة الرقمية. وتقدم منصة TOD مجموعة واسعة وحصريه من الفعاليات الرياضية العالمية، تشمل أبرز البطولات والدوريات الدولية، بالإضافة إلى مكتبة موسعة من المحتوى الرياضي المميز الذي يناسب جميع اهتمامات الجمهور، ويتيح هذا التنوع لعملاء إي أند متابعة أبرز الأحداث الرياضية العالمية مثل كأس الأمم الإفريقية

أفضل شريك لسيسكو في إفريقيا ٢٠٢٥ وبينما تأتي مشاركة راية لتكنولوجيا المعلومات في معرض ومؤتمر القاهرة لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات عقب إعلان فوزها بجائزة شريك العام في إفريقيا - Africa Partner of the Year، عُلق المهندس هشام عبد الرسول قائلا: «هذا التوسع يرسخ مكانة راية لتكنولوجيا المعلومات في السوق الإفريقي ويؤكد ريادتنا وتفوقنا التنافسي على مستوى القارة. لقد اثبتنا قدرتنا على الجمع بين الخبرة العملية والتفكير التنبؤي، وهو ما يمنحنا موقعا متقدما بين الشركات القادرة على قيادة التحول الرقمي في القطاعات الأكثر حيوية إقليميا». وأضاف: «تتبعنا الجائزة نجاحنا في مشاريع معقدة بكفاءة عالية، وتحول التزامنا بمعايير تشغيلية صارمة ترجم إلى أثر مباشر في الأداء والابتكار لدى عملائنا. وهي شهادة على قدرتنا في بناء منظومات رقمية متكاملة تشمل الأمن السيبراني والاتصالات الموحدة ومراكز بيانات جاهزة لتطبيقات السكاه الاصطناعي، وتنفيذا بسريعة واستباق وقطاعات رئيسية، وذلك في إطار شراكتنا الاستراتيجية المتقدمة مع سيسكو التي تعزز حضورنا الإقليمي وتدعم مسيرة التحول الرقمي في المنطقة».

«القومي لتنظيم الاتصالات» يشارك في المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات 2025 WTDC بدولة أذربيجان

خلال الحفل الافتتاحي للمؤتمر، ألقى المهندس شمروخ كلمة تناول فيها التقنيات الناشئة في مجال الاتصالات، كما عقد العديد من الاجتماعات الثنائية مع رؤساء هيئات تنظيم الاتصالات بدول جنوب إفريقيا ونيجيريا والبرازيل، وممثلي وزارة الاتصالات باليمن العام، والسادة مديرو مكاتب التنمية والاتصالات الراديوية والتقييس بالاتحاد، فضلا عن رؤساء هيئات تنظيم الاتصالات المشاركين في المؤتمر.

ويشارك الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات في المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات WTDC25 التابع للاتحاد الدولي للاتصالات، والذي يُعقد خلال الفترة من 17 إلى 28 نوفمبر 2025 في مدينة باكو بدولة أذربيجان تحت عنوان «توصيلية عالمية وهدافة وميسورة التكلفة من أجل مستقبل رقمي شامل ومستدام»، وذلك من خلال وفد رفيع المستوى برئاسة المهندس محمد شمروخ الرئيس التنفيذي للجهاز.

ويشارك الجهاز القومي لتنظيم الاتصالات في المؤتمر العالمي لتنمية الاتصالات WTDC25 التابع للاتحاد الدولي للاتصالات، والذي يُعقد خلال الفترة من 17 إلى 28 نوفمبر 2025 في مدينة باكو بدولة أذربيجان تحت عنوان «توصيلية عالمية وهدافة وميسورة التكلفة من أجل مستقبل رقمي شامل ومستدام»، وذلك من خلال وفد رفيع المستوى برئاسة المهندس محمد شمروخ الرئيس التنفيذي للجهاز.

المصرية للاتصالات تعلن اكتمال مشروع الكابل البحري 2Africa

عجلة الربط الرقمي وتحقيق النمو الاقتصادي الرقمي والاستدام، وسيسهل هذا الاستثمار في بنية تحتية مفتوحة وقابلة للتوسع في تعزيز مرونة الشبكات الدولية، وتوسيع نطاق الاستفادة من التحول الرقمي ليشمل مليارات الأشخاص حول العالم. ويعزز هذا المشروع مكانة الشركة المصرية للاتصالات كمرکز إقليمي رئيسي للاتصالات، ومصور الربط الرئيسي في المنطقة، كما يعزز دورها الاستراتيجي كوابية رئيسية تربط أفريقيا ببقية أنحاء العالم. كما تتماشى مشاركة الشركة في تحالف المشروع مع استراتيجية المصرية للاتصالات طويلة المدى لتطوير البنية التحتية الدولية، وتعليم العائد من أصولها، وتعزيز ريادة مصر في حركة نقل البيانات عالميا. وقد عُلق المهندس تامر المهدي، العضو المنتدب والرئيس التنفيذي للمصرية للاتصالات قائلا: يمثل اكتمال البنية التحتية الرئيسية لشروع كابل 2Africa إنجازا جديدا في مسيرة الشركة المصرية للاتصالات المستمرة نحو توسيع بنيتها التحتية الدولية، وتعزيز دورها كمحور مركزي لحركة البيانات العالمية. وانطلاقا من التزامنا بتقديم حلول متطورة لا مثيل لها لجميع شركائنا وعملائنا، يسعدنا أن تكون جزءا من هذا المشروع التحولي الذي يُطلق عصرا جديدا من الربط الرقمي في أفريقيا والعالم.



تتبع العبر في هذا المسار الرئيسي الهام. ومن المتوقع أن تساهم هذه النقطة النوعية في سعة الكابل في إضافة ما يصل إلى 36.9 مليار دولار أمريكي إلى الناتج المحلي الإجمالي لأفريقيا خلال أول عامين إلى أعوام من التشغيل، مما يعزز خلق فرص عمل جديدة ويدعم ريادة الأعمال ومراكز الابتكار في جميع أنحاء القارة الإفريقية. ويأتي نجاح مشروع كابل 2Africa كنتيجة لشراكة قوية بين أعضاء التحالف تحت هدف واحد وواضح، وهو إنشاء شبكة مفتوحة وشاملة تعزز المنافسة وتدعم الابتكار. حيث سيستد الكابل، بعد إضافة الامتداد «الكابل بيرل» الجديد، ليصل طوله الإجمالي إلى 45,000 كيلومتر، متجاوزا بذلك محيط الكرة الأرضية، يجسد اكتمال كابل 2Africa الالتزام المشترك بين شركات التحالف بدفع

أعلنت الشركة المصرية للاتصالات، الشركة الرائدة في مجال تقديم خدمات الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات في مصر واحد أكبر مشغلي الكابلات البحرية في المنطقة، كأحد أعضاء التحالف الدولي للكابل البحري 2Africa وبمشاركة كل من شركة بايوبياف الأفريقية، وشركة سنتر ثري السعودية، وشركة الصين الدولية لخدمات المحمول، وشركة ميتا، وشركة أورانج الفرنسية، ومجموعة فودافون، وشركة وايوك الأفريقية عن اكتمال البنية التحتية الرئيسية للكابل البحري 2Africa الذي يضع معيارا جديدا للربط البحري عالميا. ويعد 2Africa أول كابل بحري يربط مباشرة بين شرق أفريقيا وغربها ضمن نظام متصل ومتكامل، حيث يربط القارة الإفريقية بمنطقة الشرق الأوسط وجنوب آسيا وقارة أوروبا. وسيسهل الكابل في توفير الاتصالات لما يزيد عن 3 مليارات شخص، أي ما يزيد عن 30% من سكان العالم، وهو نطاق واسع وغير مسبوق لم يكن ليتحقق لولا الجهد الجماعي لكبرى الشركات العالمية بقطاع الاتصالات وذلك من خلال عمليات إنزال تمت في أكثر من 33 دولة حتى الآن. ويحقق الكابل نقلة نوعية في إتاحة السعات الدولية للقارة الإفريقية، حيث يدعم الكابل ساعات 21 ترابايت لكل زوج من الألياف الضوئية، وذلك من إجمالي 8 أزواج ممتدة على الجانب الغربي

فودافون مصر تحقق أكبر حصة سوقية وتصل إيراداتها إلى 55 مليار جنيه في النصف الأول من العام



الدول العربية وفي قطاع الأعمال، استثمرت الشركة ريادتها السوقية لتمكين الشركات الصغيرة والمتوسطة عبر منصة «إنجز» كما واصلت الشركة بناء

عززت فودافون مصر ريادتها كأكبر شركة اتصالات في السوق المصري بعد تسجيلها 55 مليار جنيه إيرادات خلال النصف الأول من العام، مدفوعة بقاعدة عملائها الواسعة، وضخ استثمارات ضخمة خلال النصف الأول فقط بلغت 7.53 مليار جنيه في البنية التحتية. ولأنها صاحبة أكبر حصة سوقية في المحافظ الإلكترونية والتي بلغت 55%، واصلت الخدمات المالية الرقمية في النمو، حيث وصل عدد مستخدمي فودافون كاش إلى 12.6 مليون مستخدم نشط إلى جانب توسيع كبير في خدمات التحول الدولية من خلال مشاركة 6من أكبر بنوك

راية لتكنولوجيا المعلومات: حققنا معدل نمو يتجاوز 65% خلال التسعة أشهر الأولى من 2025



جوهريا في كفاءة التشغيل وإدارة هيكل التكلفة، بما مكنتنا من تعزيز هوامش الربحية وترسيخ استدامة النتائج. وعلق عبد الرسول على النمو المالي المسجل قائلا: «يجسد هذا الأداء خبرة ممتدة لفراة ثلاثة عقود شهد خلالها سوق الأعمال العديد من فترات الصعود والهبوط وهو ما نتج عنه تغيير شامل لخريطة المنافسة، فيما تمكنا من الصمود والنمو عاما بعد عام. يعود الفضل في ذلك إلى التزامنا باستراتيجيات واضحة ومنهجية متقدمة لإدارة الأزمات. لقد تمكنا من التعامل المنضبط مع التحديات داخلها وخارجها على مر السنين - لا سيما تقلبات سعر العملة، وعراقيل سلاسل الإمداد، والشحن - دون تعطيل لمسيرة العمل. لدينا رؤية صريحة عما نريد تحقيقه وإلى أين نتجه: وهذا الوضع هو ما يحفزنا نحننا التشغيلي ويقي أدائنا متماسكا، ويعزز ثقة عملائنا ومساهميننا في قدرة راية على خلق قيمة مستدامة».

جوهريا في كفاءة التشغيل وإدارة هيكل التكلفة، بما مكنتنا من تعزيز هوامش الربحية وترسيخ استدامة النتائج. وعلق عبد الرسول على النمو المالي المسجل قائلا: «يجسد هذا الأداء خبرة ممتدة لفراة ثلاثة عقود شهد خلالها سوق الأعمال العديد من فترات الصعود والهبوط وهو ما نتج عنه تغيير شامل لخريطة المنافسة، فيما تمكنا من الصمود والنمو عاما بعد عام. يعود الفضل في ذلك إلى التزامنا باستراتيجيات واضحة ومنهجية متقدمة لإدارة الأزمات. لقد تمكنا من التعامل المنضبط مع التحديات داخلها وخارجها على مر السنين - لا سيما تقلبات سعر العملة، وعراقيل سلاسل الإمداد، والشحن - دون تعطيل لمسيرة العمل. لدينا رؤية صريحة عما نريد تحقيقه وإلى أين نتجه: وهذا الوضع هو ما يحفزنا نحننا التشغيلي ويقي أدائنا متماسكا، ويعزز ثقة عملائنا ومساهميننا في قدرة راية على خلق قيمة مستدامة».

قال المهندس هشام عبد الرسول، الرئيس التنفيذي لشركة راية لتكنولوجيا المعلومات، إحدى شركات راية القابضة للاستثمارات المالية، خلال مؤتمر صحفي عُقد ضمن فعاليات معرض ومؤتمر القاهرة لتكنولوجيا المعلومات والاتصالات (Caifo ICT): «تأتي مشاركتنا هذا العام امتدادا لسيرة راية التي تقارب ثلاثة عقود في قيادة التحول الرقمي بالمنطقة. ومن خلال مشاركة مؤسسة هذا العام بثلاثة أجنحة لراية لتكنولوجيا المعلومات وشركائها التابعة، نعيد صياغة المنظومات الرقمية عبر بنية مرنة وقابلة للتطوير التكاملي المؤسسي بالابتكار والاستدام، مع مواصلة واضحة بين التكنولوجيا وأهداف المؤسسات على المدى الطويل لتصبح محركا للنمو والكفاءة». وصرح الرئيس التنفيذي لشركة راية لتكنولوجيا المعلومات: «أدأ الشركة عكس أول تسعة أشهر من عام ٢٠٢٥ خلال تحولا نوعيا في الكفاءة والربحية، حققنا نموا في الإيرادات بنسبة ٦٥.١% مقارنة بالفتره نفسها من العام السابق، وارتفع مجمل الربح بنسبة ٨٩.٣%. كما سجلنا إيرادات التشغيلية (EBITDA) ارتفاعا قويا بنسبة ١٠٤.٤%، وقفز صافي الربح بنسبة ١٣٩.٢%. هذه المؤشرات لا تعكس فقط اتساع قاعدة النشاط، بل تؤكد تحسنا

هواوي كلاود مصر توقع اتفاقية تعاون مع شركة جولدت تريدينج لبدء رحلة رقمية مدعومة بالحوسبة السحابية



النمعة وتحسين اتخاذ القرارات المبني على البيانات، ودعم الإطلاق السريع للمبادرات الرقمية الجديدة. كما تتببع هذه القدرات تسيير سير العمل

أعلنت شركة هواوي كلاود مصر عن توقيع تعاون استراتيجي مع شركة جولدت تريدينج، بدعم من شركة كواليف، بهدف تعزيز قدرات جولدت تريدينج الرقمية ودعم الابتكار في عملياتها التجارية والتجارية. بموجب الاتفاقية، ستعتمد جولدت تريدينج على حلول هواوي كلاود المتقدمة والمؤثوقة لتحديث بنيتها التكنولوجية، وإطار سحبي لتوسيع خدماتها وتحسين عملياتها التشغيلية. ويشمل ذلك مجموعة شاملة من تقنيات الحوسبة السحابية، بما في ذلك خدمات الحوسبة القابلة للتوسع، ومنتجات البيانات الآمنة، وأدوات التحليلات الذكية، ما يمكن الشركة من العمل بكفاءة ومرونة أكبر، وتعزيز أداء

نت تريدينج لتحقيق أقصى أثر تشغيلي. وقال جو شو، الرئيس التنفيذي لهواوي كلاود مصر: «شراكتنا مع جولدت تريدينج تعكس التزام هواوي كلاود بدعم التحول الرقمي للشركات في جميع أنحاء مصر. تمنح تقنياتنا السحابية الابتكار والشركات الأساس الذي تحتاجه للابتكار وبفاعلية والتوسع بثقة». وقال الدكتور سامح التريمان رئيس مجلس إدارة إيفولف هولدينج: «تعزيز بنيتنا الرقمية أمر أساسي لدعم توسعنا وتحسين التميز التشغيلي، والعمل مع هواوي كلاود يتيح لنا تبني تقنيات متقدمة وتقديم قيمة أكبر لعملائنا من خلال خدمات محسنة وسير عمل أكثر كفاءة».

تعيين الدكتور أحمد عبد العزيز نائبا لرئيس الرقابة المالية



أصدر الدكتور مصطفى مدبولي، رئيس مجلس الوزراء، القرار رقم ٤١٧٧ لسنة ٢٠٢٥، بتعيين الدكتور أحمد عبد العزيز نائبا لرئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية.

ويأتي هذا القرار عقب إصدار الرئيس عبد الفتاح السيسي القرار الجمهوري رقم ٤٢١ لسنة ٢٠٢٥ بتجديد تكليف الدكتور محمد فريد صالح بالقيام بأعمال رئيس مجلس إدارة الهيئة العامة للرقابة المالية لمدة عام بدرجة وزير، وذلك اعتباراً من الخميس ٧ أغسطس ٢٠٢٥، لبيدا فترة رئاسته الرابعة لقيادة الهيئة.

ويؤتي الدكتور أحمد عبد العزيز مهام نائب رئيس مجلس الإدارة للمدة المتبقية من تشكيل المجلس الصادر بقرار رئيس مجلس الوزراء رقم ٢٩٧٨ لسنة ٢٠٢٢.

ويمتلك الدكتور أحمد عبد العزيز خبرة تنفيذية وقيادية تمتد لأكثر من ٢٥ عاماً في قطاع التأمين، حيث يشغل حالياً منصب مستشار رئيس الهيئة العامة للرقابة المالية كما شغل منصب الرئيس التنفيذي والعضو المنتدب لشركة مصر لتأمينات الحياة خلال الفترة من ٢٠٢١ وحتى يونيو ٢٠٢٥، وسبق له تولي منصب رئيس مجلس الإدارة والعضو المنتدب للشركة خلال الفترة من ٢٠١٦ إلى ٢٠٢١.

وإلى جانب خبراته المحلية، يتمتع الدكتور عبد العزيز بخبرة دولية، إذ عمل في شركة الراجحي تكافل بالرياض كرئيس لتأمينات الحياة بين ٢٠٠٩ و٢٠١٢، ثم كرئيس فني للشركة خلال الفترة من ٢٠١٢ إلى ٢٠١٤. كما شارك في تأسيس عدد من شركات التأمين الناشئة في مصر ودول مجلس التعاون الخليجي، وساهم بشكل

مباشر في تحقيق معدلات نمو قوية، وتعزيز الربحية وزيادة الحصص السوقية للشركات التي قادها. وقد لعب دوراً محورياً في تنفيذ خطط إعادة الهيكلة وتحسين الكفاءة، بما أسهم في خفض التكاليف وزيادة الإيرادات والأرباح. ويحمل الدكتور أحمد عبد العزيز بكالوريوس الطب والجراحة من كلية الطب بجامعة عين شمس (١٩٩٤)، إلى جانب اجتياز شهادة USMLE بالولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٩٨.

سوق المال تتأرجح بين ارتفاع أسعار الأسهم وانخفاض «مضاعفات الربحية»

تشهد سوق المال مرحلة من التقلبات الكبيرة بين ارتفاع الأسعار، وسقوط موجات من النشاط الاقتصادي، والاتفاقيات التجارية الدولية التي تؤثر مباشرة على أداء البورصة.

وفي ظل صعود أسهم البنوك والشركات العقارية الكبرى، تبتابن آراء خبراء السوق حول قدرة المستثمرين على الموازنة بين النمو في الأرباح والأسعار الحالية، ومدى تأثير هذه التغيرات على القطاعات الواعدة وبرنامج الطروحات الحكومية.

ويتفق عدد من الخبراء سوق المال على أن ارتفاع أسعار الأسهم إلى أضعاف ما كانت عليه خلال العامين الماضين لن يكون ذا تأثير كبير في ظل محدودية مضاعف الربحية للشركات.

وقالت نهاد علي، خبيرة أسواق المال، إن ارتفاع أسهم البنوك والاتفاقيات التجارية، خاصة بين مصر والصين، تقود البورصة نحو الانتعاش والصعود، مرجعة ذلك إلى التوقعات الإيجابية لتحسن النشاط الاقتصادي والتجاري، وأشارت إلى أن الاتفاقيات التجارية بين مصر والصين، له تأثير إيجابي على البنوك، لأن هذا الاتفاق سيؤدي لزيادة التمويل التجاري، من خطابات الائتمان، وخدمات الخدمات المصرفية، وتدفق العملات الأجنبية، بما يعزز أرباح البنوك.

وأشارت نهاد علي أيضاً إلى تأثير تحسن القطاع العقاري، ولا سيما مجموعة طلعت مصطفی، التي تحظى بتقييم إيجابي قوي، في ظل الاتجاه السائد باعتبار العقار من بين المادرات الآمنة للتحوط ضد التضخم وتدهور قيمة العملة.

وأضافت: «مجموعة طلعت مصطفی القابضة (TMGH)، تعتبر من أكبر الشركات الرائدة في السوق، وتستحوذ على شريحة العقارات الفاخرة، والمجمعات الترفيهية، والأداء المالي لها يشهد نمواً قوياً جداً في صفات الأرباح والمبيعات التعاقدية، بالإضافة إلى قوة الشركة، حيث تمتلك محفظة أراضي هائلة».

وشهدت على أن هذا التحسن في القطاع البنكي، وكذلك القطاع العقاري، مدعوماً بتطورات اقتصادية واستراتيجية كبرى، يعزز التفاؤل بين المستثمرين، وبالتالي يقود سوق المال نحو مزيد من الصعود والانتعاش. في المقابل قال رامى حجازي، خبير أسواق المال، إن تجاوز أسعار الأسهم لأضعاف ما كانت عليه خلال العامين الماضين، لن يكون ذا تأثير كبير في ظل محدودية مضاعف الربحية لشركات كثيرة جداً.

وأضاف: «هذا يدل على أن تقييم الشركات في مصر ما زال أقل من قيمها العادلة، وأن النمو الحاصل جاء نتيجة انخفاض قيمة الجنيه، الذي كان له تأثير كبير في إعادة تقييم أصول الشركات وإيراداتها، وهو ما تسبب في تعطيل الأرباح، رغم عدم الوصول إلى القيمة العادلة للشركات. وضرب حجازي مثلاً بالبنك التجاري الدولي، موضحاً أنه رغم ارتفاع أسهمه إلى أسعار تاريخية، إلا أن أرباحه المعلقة في ٩ أشهر، لا تخفي أن مضاعف الربحية له ما زال أقل من ١٠ مرات، فيما وصلت ربحية السهم لـ ١٨ جنيهاً في السنة ذاتها.

وتابع: «هذا يدل على أن البنك ما زال أمامه فرصة لتحقيق أسعار تاريخية جديدة لإعادة تقييم سعر السهم مع أرباحه».

ولفت حجازي إلى أن قطاع شركات الأسمت يعد من القطاعات الواعدة خلال الفترة المقبلة، لأنها ستعيد تقييم أسعارها، ما ستشده من نمو كبير في الإيرادات والأرباح، نظراً لزيادة الطلب المنتظر، بسبب ما تشهده مصر من مشروعات ضخمة سواء خليجية مثل: رأس الحكمة وعلع الروم، أو مصرية مثل: مشروع مجاورة طلعت مصطفی بمنطقة المتحف الكبير، مما سينعكس إيجابياً على تقييم قطاع الأسمت.

فريدة صلاح الدين



نهاد علي

البنوك والعقارات يفقدان موجة الصعود بدعم

الاتفاقيات التجارية والتدفقات النقدية



رامى حجازي

ارتفاع الأسعار لا يعكس قيمة السوق الحقيقية لهذه الأسباب



صادرات الأسمدة تقود طفرة الأسهم في البورصة خلال 2025



رشا السلاب

تعاقي السلع الاستهلاكية والتشييد والبناء يعكس تحسن بيئة الأعمال



أيمن الزيات

البتروكيماويات تحقق صادرات قياسية وشركات الأسمت تترقب زيادة الطلب



جمال الهواري

حنا رمسيس: الطروحات الجديدة فرصة لتعميق السوق



مينا رفيق

الأدوية حققت نمواً بفضل إعادة التسعير



محمود ياسين

سوق المال جاذبة للاستثمار طويل الأجل

ولعبت المشروعات القومية دوراً محورياً في رفع مستويات الطلب، إلى جانب زيادة حركة التصدير نحو الأسواق الإقليمية، مما عزز ربحية الشركات وأدائها المالي خلال الفترة.

قطاع السلع الاستهلاكية والأغذية شهدت شركات الأغذية والمشروبات انتعاشاً واضحاً نتيجة تحسن القوة الشرائية نسبياً، وزيادة الطلب المحلي على منتجات هذه الشركات، وساهمت مؤشرات تعافي القطاع الصناعي وارتفاع مستويات التشغيل في دعم أداء هذه الشركات، خصوصاً تلك التي تمكنت من تحسين كفاءة الإنتاج وخفض التكلفة.

قطاع التشييد والبناء استفاد هذا القطاع من استمرار الأنشطة المرتبطة بالبنية التحتية والمشروعات الحكومية الكبرى، مما أدى إلى زيادة التعاقدات والطلبات، كما دعمت الإصلاحات الاقتصادية واستقرار السياسات النقدية نمو الشركات العاملة في هذا القطاع.

وأكدت رشا السلاب أن أسباب النمو يمكن تلخيصها في زيادة الإنتاج المحلي، وتوسع الصادرات، وتحسن نتائج الأعمال، إلى جانب تحسن تدريجي في مناخ الاستثمار. كما أن السياسات الحكومية المتبعة بدعم الصناعات التصديرية وتوفير الغاز بأسعار مناسبة لعبت دوراً مؤثراً في تعزيز ربحية العديد من الشركات.

وأضافت أن أداء القطاعات خلال العام يظهر توجهاً واضحاً للصناعات المرتبطة بالتصدير والإنتاج الكثيف، مما يعكس قدرة الاقتصاد المصري على عظيم الاستفادة من موارده الإنتاجية، ومع ذلك، تظل متابعة أسعار المواد الخام، والتغيرات التنظيمية، وتقلبات الأسواق الدولية، من العوامل الضرورية لتقييم فرص النمو خلال الفترات القادمة.

في حين قال أيمن الزيات، خبير أسواق المال، إن قطاعات مختلفة في البورصة حققت نمواً كبيراً خلال هذا العام، وأبرزها قطاع الأسمدة والبتروكيماويات، نظراً للطلب العالمي والحالي المتزايد، حيث تتمتع مصر بقدرات إنتاجية عالية وتحقق صادراتاً قياسية بعد تعطيل جزء من احتياجات السوق المحلية.

وأوضح أن قطاع الأسمدة والبتروكيماويات يعتبر جذاباً للمستثمرين في ظل تحسن بيئة الأعمال، بالإضافة إلى التيسير، ودعم نتائج أعمال الشركات القيدة الجيدة، بالإضافة إلى انحصار المخاوف والتوترات الجيوسياسية في المنطقة.

وأوضح أن القطاع العقاري حقق نمواً كبيراً بفضل الطلب المتزايد، خاصة في المشروعات السياحية، وبفضل الفسقات التي أبرمتها الحكومة مع المستثمرين الإماراتيين والعقارين في الساحل الشمالي. أما شركات الأسمت فقد حققت نمواً كبيراً بفضل زيادة الطلب عالمياً وطلبات التصدير للدول المجاورة، مع ترقب إعادة إعمار غزة، وهو ما سيزيد من حجم الطلب مستقبلاً.

جمال الهواري بعد قطاع الأسمدة الأكثر بروزاً خلال العام، حيث حققت شركاته معدلات نمو قوية مدعومة بثلاثة عوامل رئيسية: زيادة الإنتاج وتحسين القدرة التصديرية بفضل توافر الغاز الطبيعي اللازم للصناعة، ارتفاع الطلب العالمي نتيجة اضطرابات الإنتاج في بعض المناطق الأوروبية، وارتفاع وطلبات المبيعات وصافي الأرباح، ما دفع المستثمرين لزيادة مراكزهم داخل القطاع.

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

تعيش البورصة المصرية خلال التسعة أشهر الأخيرة، واحدة من أكثر مراحلها نشاطاً وتنوعاً في الأداء القطامي، حيث برزت مجموعة من القطاعات الحيوية التي قادت موجات من الصعود، مدعومة بتحسّن بيئة الأعمال، وتزايد الطلب المحلي والخارجي. يأتي هذا إلى جانب التطورات الإيجابية في المؤشرات الاقتصادية الكلية، ومع تزايد الاهتمام الاستثماري بالأسواق الناشئة، شكل السوق المصري نموذجاً لافتاً بقدرته على تحقيق نمو متوازن مدفوع بعوامل إنتاجية وتصديرية واضحة، وليس فقط بالمضاربات قصيرة الأجل.

ويرز قطاع الأسمدة كأكثر القطاعات نمواً، مستفيداً من وفرة الغاز الطبيعي اللازم للإنتاج وارتفاع الطلب العالمي نتيجة اضطرابات سلاسل الإمداد في الأسواق الأوروبية، ما أتاح للمنتج المصري فرصة توسيع حصته التصديرية وتحقيق مستويات ربحية قياسية. وفي الوقت نفسه، سجلت شركات المواد الأساسية، لا سيما الحديد والصلب والأسمنت، أداءً قوياً بفضل المشروعات القومية وزيادة حركة التصدير إلى أسواق المنطقة، مما عزز مكانة هذه الصناعات كأحد الأعمدة الداعمة للبورصة خلال العام.

كما شهد قطاع السلع الاستهلاكية والأغذية تعافياً واضحاً مدفوعاً بتحسّن القوة الشرائية نسبياً، واستعادة الشركات لقدرتها على ضبط التكلفة ورفع كفاءة الإنتاج، وواصل قطاع التشييد والبناء الاستفادة من المشروعات الحكومية الكبرى، التي دعمت مبيعات الشركات وزادت من حجم تعاقداتها خلال الفترة، في ظل توجهات اقتصادية تهدف إلى توسيع البنية التحتية وتعزيز النشاط الصناعي والعقاري.

ولم يكن قطاع البتروكيماويات والبنوك بعديين من موجة الازدهار، حيث استفاد القطاع المصرفي من السياسات النقدية الأكثر مرونة والتراجع النسبي في المخاطر الجيوسياسية، ما عزز قدرته على التوسع الائتماني وتحقيق نتائج مالية إيجابية. كما اكتسب القطاع العقاري زخماً جديداً بفضل ارتفاع الطلب، خاصة في المشروعات السياحية، بالإضافة إلى الصفقات الكبرى التي أبرمتها الحكومة مع مستثمرين من الإمارات وقطر، وهو ما انعكس إيجاباً على شركاته القيدة في سوق المال.

فيما يعكس هذا الأداء التنوع قدرة الاقتصاد المصري على البناء على مصادره الإنتاجية والتصديرية، إلى جانب الاستفادة من استقرار السياسات الحكومية الداعمة للصناعة وتعزيز القدرات التنافسية. ورغم التقدم المحوظ، تبقى الحاجة قائمة لمراقبة تطورات أسعار الطاقة عالمياً، والمتغيرات التنظيمية، وتقلبات الأسواق الدولية، باعتبارها عوامل مؤثرة في المسار المستقبلي لنمو القطاعات المختلفة داخل البورصة المصرية.

وقالت الدكتورة رشا السلاب، خبيرة أسواق المال والاقتصاد، إن البورصة المصرية شهدت خلال الفترة من يناير حتى أكتوبر ٢٠٢٥ حالة من النشاط المحوظ في عدة قطاعات رئيسية، وكان أبرز المستفيدين من قطاع الأسمدة، إلى جانب قطاعات المواد الأساسية، والصناعات الكيماوية والتشييد والبناء، والصلب الاستهلاكية. وأضاف أن هذا الأداء يعكس تحسناً في بيئة الأعمال وزيادة الطلب المحلي والخارجي، وارتفاع قدرة الشركات المصرية على جذب الاستثمارات الأجنبية، مما انعكس إيجاباً على أسعار الأسهم وأحجام التداول.

قطاع الأسمدة بعد قطاع الأسمدة الأكثر بروزاً خلال العام، حيث حققت شركاته معدلات نمو قوية مدعومة بثلاثة عوامل رئيسية: زيادة الإنتاج وتحسين القدرة التصديرية بفضل توافر الغاز الطبيعي اللازم للصناعة، ارتفاع الطلب العالمي نتيجة اضطرابات الإنتاج في بعض المناطق الأوروبية، وارتفاع وطلبات المبيعات وصافي الأرباح، ما دفع المستثمرين لزيادة مراكزهم داخل القطاع.

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

شاهد هذا القطاع نمو مدعوماً بتحسّن الطلب على منتجاته داخل السوق المحلية، لا سيما في قطاعات الحديد والصلب والأسمنت،

البورصة.. نمو مستمر وفرص استثمارية قوية في 2025

اتفق خبراء سوق المال على أن إفضاحات نتائج أعمال الشركات خلال الربع الثالث من ٢٠٢٥ أظهرت معدلات نمو قوية في بعض الشركات ضمن قطاعات متنوعة، فيما سجلت قطاعات أخرى طفرة في معدلات النمو، ويترقب المستثمرون حالياً استئناف برنامج الطروحات الحكومية بالتزامن مع المراجعة الخامسة والسادسة لصندوق النقد الدولي.

وقالت حنان رمسيس، خبيرة أسواق المال، إنه وفقاً للتقارير الأسبوعية والشهرية للبورصة المصرية، يستحوذ قطاع العقارات عادة على أغلب التداولات، وبعد الانشيط في الوقت الحالي، حيث يمثل حوالي ٢٠٪ من قيم التداول. وأضاف أن مجموعة طلعت مصطفی تعد من أنشط الأسواق محققاً أرباحاً ومبيعات في مسبوقة، وتمتلك أنشطة متعددة تشمل تطوير قطاع العقارات والإسكان الفندقي، والمشروعات الفندقية، سواء داخل مصر أو في الوطن العربي، مثل مشروع رأس الحكمة وتمتية المتحف المصري الكبير، يليها سهم بالم هيلز. وأشارت إلى أن القطاع يسهم في نمو الاقتصاد القومي المحلي ويوفر فرص عمل واسعة، بينما يأتي قطاع الخدمات المالية غير المصرفية في المرتبة الثانية بحصة ١٦٪ من إجمالي قيم التداولات، ويضم شركات الدفع الإلكتروني والزراعة الرقمية التي تدعم الاقتصاد. وأضاف أن شركة مثل: فوري ستصبح المعتمدة لتحويلات المصريين في الخارج بعد موافقة البنك المركزي، كما يضم القطاع شركات تعمل على الشمول المالي والميكس مثل: شركة إي فينانش، وهناك أخبار عن صفقات استحوذ نتيجة توسيع فروع الشركات وانتشارها في مختلف المحافظات.

ولفتت إلى أن المرتبة الثالثة في النشاط التداولي تعود لقطاع البنوك، ويضم البنك صاحب الوزن النسبي الأكبر في المؤشر الرئيسي للبورصة، بالإضافة إلى سهم آخر في مؤشر ٣٣ الإسلامي، مشيرة إلى أن القطاع البنكي يعتبر مصامح الأمان الاستثماري في السوق، ويتأثر عادة بالأخبار الإيجابية والتصنيفات الائتمانية وخفض أسعار الفائدة، كما يمتلك القدرة على تمويل الدولة ودعم معدلات النمو.

أما قطاع الأسمدة، بحسب رمسيس، فهو قطاع موسمي ومتأثر أيضاً بارتفاعات الغاز، خاصة فيما يتعلق بالتعامل مع الكيان الإسرائيلي، ويعد أحد أوراق الضغط التي تؤثر على أداء السوق، ما انعكس على تراجع نشاطه المؤقت رغم إمكاناته العالية.

وأضافت أيضاً أن الطروحات الجديدة تشكل أملاً في تعميق السوق وتوسيعها، خاصة مع تقليص زمن الاكتتاب والترح، لكنها تواجه تحديات تنظيمية وريعية للمستثمرين في تحقيق أرباح من الطرح الأول، بالإضافة إلى الرقابة الضعيفة على بيع أصول الدولة، ولهذا من الضروري أن تكون الطروحات عامة وينسب معتدلة، مع التعاون مع مدير طرح ناجح لمعالجة التباين بين المصالح المختلفة.

بيدوراه قال مينا رفيق، خبير أسواق المال، إن إفضاحات نتائج أعمال الشركات خلال الربع الثالث أظهرت نمواً قوياً في بعض القطاعات، وكان أبرزها قطاع الاتصالات وتكنولوجيا المعلومات بفضل التحول الرقمي، واستخدام السياسات والتشريعية للبنك

المركزي، إلى جانب تراجع التضخم واستقرار أسعار الصرف وتحسن المؤشرات الاقتصادية. وأوضح أن قطاع السلع الاستهلاكية أيضاً شهد نمواً إيجابياً، كما انتعش قطاع السياحة، ما انعكس على نتائج بعض الشركات، حيث تتمتع بطروحات ساحلية.

وأوضح رفيق أن قطاع الأدوية شهد معدلات نمو إيجابية نتيجة إعادة تسعير الأدوية واستقرار أسعار الصرف، كما سجل قطاع الأسمت وعود البناء نمواً نتيجة التيسيرات الحكومية، في حين شهد قطاع البنوك نمواً مستقراً، بينما تأثرت بعض القطاعات المعتمدة على التصدير بتراجع أسعار الصرف، وبعض الشركات ذات الفوائض النقدية بتخفيض أسعار الفائدة.

وأضاف أن المستثمرين يترقبون استئناف برنامج الطروحات الحكومية وطرح شركات كبيرة لتعويض الشركات التي خرجت من البورصة مثل: حديد عز وعن الدخيلة.

في حين قال محمود ياسين عبادي، خبير الاقتصاد وأسواق المال، إن البورصة المصرية تعتبر من أفضل الأسواق للاستثمار خلال العام القادم، حيث شهد السوق نمواً قوياً مستداماً مدعوماً بالإصلاحات الاقتصادية وخفض أسعار الفائدة وزيادة الاستثمارات الأجنبية. وأوضح أن الإجمالي حجم السوق قد يصل إلى نحو ٤٢.٤ مليار دولار بنهاية العام، مشيراً إلى أن الأسعار الحالية للأسهم ما زالت جذابة للاستثمار طويل الأجل، مع توقع دورة صعود قوية خلال العام المقبل مع بعض الانخفاضات المؤقتة لجني الأرباح، ونمو سنوي متوقع للأرباح يصل إلى ١٢٪.

وأشار ياسين إلى أن القطاعات الأكثر نمواً تشمل: العقارات (١٥٤-٢٠٪/صعوداً)، الخدمات المالية غير المصرفية (١٢-١٤٪)، البنوك (١٠٤-٨٥٪)، الأدوية والرعاية الصحية (٢٠٠-٢٦٪). وأضاف أن قطاع البنوك شهد أداءً إيجابياً بفضل تحسن الاقتصاد الكلي وزيادة الإيرادات السياحية وتدفقات الاستثمار الأجنبي، رغم تباين الأداء نتيجة خفض أسعار الفائدة الذي أثر مؤقتاً على هوامش الربح، لكنه عزز نمو الإقراض والاستثمارات.

أما قطاع الأسمدة وفقاً لياسين، فقد سجل أداءً إيجابياً خلال عام ٢٠٢٥، مدعوماً بنمو الصادرات وارتفاع الإيرادات رغم تحديات نقص الغاز وتقلبات أسعار العملة، ويعد من أبرز المساهمين في مؤشر EGX٣٠، حيث حققت سبع شركات رئيسية مثل: موبكو وأبو قير وسيدى كير نمواً في الأرباح بنسبة ٥١٪ خلال الأشهر التسعة الأولى من ٢٠٢٥ مقارنة بنفس الفترة عام ٢٠٢٤.

وأضاف أن هذا الأداء يعكس تماسك القطاع، مع بعض التقلبات في الربع الثالث بسبب نقص الغاز، لكن من المتوقع ارتفاع الأداء في النصف الثاني بدعم استقرار الإيرادات وخفض أسعار الفائدة.

وأكد ياسين أن القطاع جذاب للاستثمار طويل الأجل، خاصة للشركات ذات التصدير القوي، مشيراً إلى أن نجاح الطروحات الحكومية للشركات الخاصة جذب سيولة قوية ويعكس وجود طلب حقيقي على الفرص الاستثمارية، خاصة للشركات ذات الأداء القوي والحكومة الجيدة.

وسام كامل: الاقتصاد الرقمي ركيزة لجذب الاستثمارات والتطوير التكنولوجي



قال وسام كامل، خبير أسواق المال، إن الاقتصاد الرقمي هو نظام اقتصادي يعتمد على التكنولوجيا والإنترنت والبيانات الضخمة والذكاء الاصطناعي (AI) والتجارة الإلكترونية والمفوعات الرقمية، لافتاً إلى أن العالم الآن في سياق مع الرقمنة وتوطين التكنولوجيا والحصول على المعادن النسيبة المستخدمة في الشرائح الإلكترونية، وأن الولايات المتحدة الأمريكية والصين يتباون في مقدمة الدول التي تسعى لتطوير دائم في هذا المجال، بدوره في تخفيض التكلفة وزيادة الكفاءة وتحسين بيئة الأعمال وجذب الاستثمارات.

وأوضح أن دور البنك المركزي المصري خلال السنوات الخمس الماضية كان البنك المركزي المصري لاعباً رئيسياً في بناء بنية تحتية قوية لنظام مالي رقمي حديث، وأهم الإجراءات: تعزيز الشمول المالي، زيادة دعم قطاع التكنولوجيا المالية (FinTech)، إطلاق الدفع الإلكتروني في الجهات الحكومية، وتطوير البنية التكنولوجية من خلال تطبيق IPN للمدفوعات اللخفية، وتوسع في خدمات Meeza الرقمية.

وكذلك دعم قطاع التكنولوجيا المالية (FinTech)، إصدار قانون البنوك الجديد ٢٠٢٠ الذي ينظم الفينتك، إطلاق صندوق دعم الابتكار التكنولوجي، ترخيص الشركات العاملة في الدفع، وضبط السياسة النقدية وفق السرية الاقتصادية، تحسين استهداف التضخم، ومرونة أكبر في سعر الصرف، وتحسين قدرة السوق على امتصاص الصدمات، وجذب تدفقات نقدية واستثمارات للمحافظ المالية.

وأضاف أن الاقتصاد الرقمي يتقاطع مع التنمية المستدامة في مصر من خلال تقليل الاعتماد على الوقود وتقليل الهدر، ودعم الشركات الصغيرة

والمتوسطة عبر حلول الدفع الحديثة، وتعزيز الشفافية ومكافحة الفساد، ورفع كفاءة الخدمات الحكومية.

وبالنسبة للصناعة والتحول للاقتصاد الحقيقي، يتضمن ذلك توطين الصناعة المحلية، ورفع مساهمة القطاع الصناعي في الناتج المحلي، واستغلال التحول الرقمي لدعم سلسلة الإمداد والتصنيع، وجذب استثمارات مباشرة في الصناعات التكنولوجية.

ويرى وسام كامل أن رؤية مصر ورؤية ٢٠٣٠ تستهدف مضاعفة حصة الاقتصاد الرقمي في الناتج المحلي، وأن تصبح مصر مركزاً إقليمياً للتكنولوجيا الرقمية، وجذب شركات عالمية في مجالات الذكاء الاصطناعي وتطوير البرمجيات، وبناء اقتصاد قادر على المنافسة عالمياً.

فريدة صلاح الدين

